



**УТВЕРЖДАЮ**

**Генеральный директор**

ООО «АКС»

  
А.А. Самокрутов

«12» 



**СОГЛАСОВАНО**

**Генеральный директор**

ООО «АКСИС»

  
Н.В. Яхонтов

«12» 



## ПОЛОЖЕНИЕ

### о ценовой политике компании

#### Общие принципы ценовой политики

Данное ПОЛОЖЕНИЕ является основополагающим документом, определяющим политику ООО «Акустические Контрольные Системы» (ООО «АКС»), далее КОМПАНИЯ, в области взаимоотношений с клиентами при реализации оборудования и комплектующих изделий, далее ПРОДУКЦИИ, производимых и предоставляемых КОМПАНИЕЙ на территории РФ и стран Таможенного союза.

В начале каждого календарного года КОМПАНИЯ формирует прайс-лист, определяющий действующие цены на ПРОДУКЦИЮ в рублях РФ. Актуальный прайс-лист размещается на официальном сайте КОМПАНИИ по адресу [www.acsys.ru](http://www.acsys.ru).

По окончании текущего календарного года КОМПАНИЯ формирует прайс-лист с новыми ценами, которые будут действовать в течение следующего календарного года, однако КОМПАНИЯ оставляет за собой право сохранять цены текущего календарного года на период первого квартала следующего года.

КОМПАНИЯ оставляет за собой право корректировать текущие цены в течение календарного года. Информация о факте изменения цен публикуется на официальном сайте КОМПАНИИ в разделе новостей одновременно с актуализацией прайс-листа.

Генеральным дистрибьютором всей линейки ПРОДУКЦИИ, производимой КОМПАНИЕЙ, является ООО «АКСИС», далее ПАРТНЁР.

ПАРТНЁР осуществляет розничные и оптовые продажи ПРОДУКЦИИ клиентам на территории РФ, в странах Таможенного союза и в зарубежных странах.

#### Статус КЛИЕНТА

Клиенты имеют возможность получать различные скидки в зависимости от статуса.

## Розничный и оптовый покупатель

Этот статус имеют клиенты, совершающие розничные или разовые оптовые закупки ПРОДУКЦИИ, как для дальнейшей реализации, так и для использования её в собственных интересах.

## Официальный представитель

Этот статус имеют клиенты, поставляющие ПРОДУКЦИЮ третьим лицам и имеющие с ПАРТНЁРОМ договор о долгосрочном сотрудничестве. В договоре определяются соответствующие права и обязанности официального представителя.

К основным правам относится возможность покупать ПРОДУКЦИЮ на льготных условиях и получать от КОМПАНИИ техническую и рекламную поддержку.

К основным обязанностям относится выполнение условий годового объёма закупок ПРОДУКЦИИ и обучение собственного персонала в КОМПАНИИ с целью эффективного продвижения продукции.

## Обучающие и аттестационные (сертификационные) центры

Этот статус имеют компании, занимающиеся обучением или аттестацией (сертификацией) специалистов в области неразрушающего контроля и приобретающие ПРОДУКЦИЮ для её использования в учебном процессе.

## Категории ПРОДУКЦИИ

ПРОДУКЦИЯ разделяется на две категории – типовую и высокотехнологичную.

К типовой ПРОДУКЦИИ относятся ультразвуковые толщиномеры, дефектоскопы и тестеры следующих типов – A1207, A1208, A1209, A1210, A1270, A1211 Mini, UK1401, A1212 MASTER, A1214 EXPERT, A1220 MONOLITH, а так же преобразователи, расходные материалы, комплектующие и сопутствующие изделия.

Типовая ПРОДУКЦИЯ поставляется без ограничений всем категориям клиентов.

К высокотехнологичной ПРОДУКЦИИ относятся ультразвуковые томографы-дефектоскопы A1550 IntroVisor, A1040 MIRA, сканеры-дефектоскопы A2075 SoNet, A2051 ScaUT, A2072 IntroScan.

Порядок продажи высокотехнологичной ПРОДУКЦИИ основан на предварительных заявках официальных представителей, проводящих комплекс маркетинговых работ на предприятиях конечных потребителей. ПАРТНЁР оставляет за собой право отклонять заявки торговых организаций, не проводивших вышеуказанные работы.

ПАРТНЁР оставляет за собой право самостоятельно осуществлять поставки высокотехнологичной ПРОДУКЦИИ конечным потребителям в случае их прямого обращения к ПАРТНЁРУ и отсутствия соответствующих заявок от официальных представителей.

При заказе высокотехнологичной ПРОДУКЦИИ размер скидки ПАРТНЁР определяет индивидуально.

## Скидки и условия оплаты

Клиентам могут быть предоставлены скидки в зависимости от их статуса, объёма закупки и типа ПРОДУКЦИИ. Скидки не суммируются.

### Розничный и оптовый покупатель

При закупках типовой ПРОДУКЦИИ и при условии 100% предоплаты предоставляется разовая скидка в размере от 5 до 20% от действующего прайс-листа в зависимости от объёма закупки:

- при заказе от 1,0 млн. руб. – скидка 5%
- при заказе от 3,0 млн. руб. – скидка 10%
- при заказе от 5,0 млн. руб. – скидка 15%
- при заказе свыше 10,0 млн. руб. – скидка 20%.

При организации покупателем тендерных закупок ПРОДУКЦИИ и прямом участии ПАРТНЁРА в торгах размер скидки определяется КОМПАНИЕЙ.

### Официальный представитель

Имеет право бесплатно получить один комплект типовой ПРОДУКЦИИ для демонстрационных целей с обязательством возврата или оплаты в случае прекращения действия договора о долгосрочном сотрудничестве с ПАРТНЁРОМ.

Поставка заказываемой типовой ПРОДУКЦИИ осуществляется при условии 100% предоплаты.

Для данной категории клиентов возможно получение накопительной или разовой скидки. Скидки не суммируются.

### Накопительная скидка

Устанавливается сроком на один текущий календарный год в зависимости от выполненного объёма закупок за предыдущий календарный год в следующем размере:

- при объёме от 0,5 млн. руб. – скидка 5%
- при объёме от 1,5 млн. руб. – скидка 10%
- при объёме от 3,0 млн. руб. – скидка 15%
- при объёме свыше 5,0 млн. руб. – скидка 20%.

КОМПАНИЯ оставляет за собой право сохранить установленную скидку представителю, не выполнившему необходимый объём закупок за текущий календарный год, но осуществившему комплекс маркетинговых работ по продвижению ПРОДУКЦИИ, включая организацию семинаров и конференций на всей территории РФ. Действующая скидка распространяется на следующий календарный год.

## Разовая скидка

Если официальный представитель имеет текущую скидку более 15%, то ему может быть предоставлена разовая скидка в размере 25% при заказе следующего количества базовых комплектов типовой ПРОДУКЦИИ и при условии 100% предоплаты:

- для А1207, А1208, А1209, А1210, А1270, А1211 Mini, UK1401 – от 10 комплектов;
- для А1212 MASTER, А1214 EXPERT, А1220 MONOLITH – от 6 комплектов.

## **Обучающие и аттестационные (сертификационные) организации**

Если конечным потребителем ПРОДУКЦИИ являются обучающие или аттестационные (сертификационные) организации, то по согласованию с КОМПАНИЕЙ возможно предоставления скидки (в том числе при поставке через официального представителя) на ПРОДУКЦИЮ в размере до 50% от действующего прайс-листа.

Это правило распространяется только на оборудование, приобретаемое с целью постоянного проведения обучения, подготовки, последующей аттестации (сертификации) специалистов в области неразрушающего контроля без права дальнейшей перепродажи ПРОДУКЦИИ третьим лицам.

Данное правило действительно только при условии разовой 100% предоплаты.

Обобщённая таблица скидок приведена в ПРИЛОЖЕНИИ №1.



# Акустические Контрольные Системы

НЕРАЗРУШАЮЩИЙ КОНТРОЛЬ МЕТАЛЛОВ, ПЛАСТМАСС И БЕТОНА. ПРИБОРЫ И ОБОРУДОВАНИЕ

Россия, 115598, г. Москва, Загорьевская ул., д.10, корп.4, технопарк «Загорье», ООО «АКС»  
тел./ факс (495)984-7462, (495)800-7462, (499)800-7462 | e-mail: [market@acsys.ru](mailto:market@acsys.ru) | [www.acsys.ru](http://www.acsys.ru)

## ПРИЛОЖЕНИЕ №1

		СТАТУС КЛИЕНТА			
		ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ	РОЗНИЧНЫЙ И ОПТОВЫЙ ПОКУПАТЕЛЬ	ОБУЧАЮЩИЕ И АТТЕСТАЦИОННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ	
СКИДКА	% скидки при выполненном объёме закупок за предыдущий календарный год		% скидки от объёма разовой закупки	% скидки от объёма разовой закупки	
	≥ 500 000 руб.	5%	≥ 1 000 000 руб.	5%	Комплектность, сроки и объём поставок согласуются с КОМПАНИЕЙ
	≥ 1 500 000 руб.	10%	≥ 3 000 000 руб.	10%	
	≥ 3 000 000 руб.	15%	≥ 5 000 000 руб.	15%	
	≥ 5 000 000 руб.	20%	≥ 10 000 000 руб.	20%	

ДЛЯ ОФИЦИАЛЬНЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ, ИМЕЮЩИХ СКИДКУ БОЛЕЕ 15% ПРИ ЕДИНОВРЕМЕННОЙ ЗАКУПКЕ ПАРТИИ		
НАИМЕНОВАНИЕ ПРОДУКТА		
A1207, A1208, A1209, A1210, A1270, A1211 Mini, UK1401	От 10 комплектов	25%
A1212 MASTER, A1214 EXPERT, A1220 MONOLITH	От 6 комплектов	25%

*Ok*